

Appréhendez les conséquences de la LDF et LDFSS sur la situation des dirigeants d'entreprise !

Objectifs

- Je comprends l'importance de préparer l'approche commerciale du chef d'entreprise
- J'identifie les particularités fiscales et juridiques selon le statut du chef d'entreprise
- Je maîtrise les différentes méthodes de valorisation dans le cadre de la cession de l'entreprise

Programme

Première classe virtuelle (1H00)

- Analyse quantitative des données économiques, financières et patrimoniales des dirigeants d'entreprise
- Les conséquences spécifiques de la LDF et LDFSS sur les dirigeants d'entreprise

Journée en présentielle

- Les particularités juridiques des dirigeants d'entreprise
- Les particularités fiscales des dirigeants d'entreprise
- Les particularités des statuts et régimes sociaux des dirigeants d'entreprise
- Approche commerciale du dirigeant d'entreprise :
 - découverte, traitement des objections et des contraintes, identification des informations complémentaires indispensables
 - cycle de vie d'une entreprise : démarrage, développement, transmission
 - périodes « d'exploitation commerciales » privilégiées liées à l'entreprise et aux contraintes légales.
 - rôle des « conseils » dédiés : l'expert-comptable, le commissaire aux comptes, le notaire, l'avocat
 - besoins et particularités commerciales par segment professionnel

Deuxième classe virtuelle (1H00)

- Cession de l'entreprise : valeur d'une entreprise (les différentes méthodes de valorisation), cession à titre onéreux, cession à titre gratuit, les

Secteurs

- Banque Finance

Format

- Collectif
- Distanciel synchrone
- Présentiel

Compétences

- Performance commerciale
- Techniques métiers

Thèmes

- Fiscalité
- Juridique
- Relation client
- Social

Publics

- Collaborateurs
- Commerciaux

Pré-requis

Exercer sur le marché des clients chefs d'entreprise

holdings

- Anticipation de la cession : apports-cession, pacte Dutreil, accompagnement fiscal de la cession, conséquences IFI

Modalités pédagogiques

- classes virtuelles
- Partages d'expériences
- Traitement de cas pratiques

Modalités d'évaluation

- Questionnaire (amont, aval à chaud, aval à froid)

Qualis Formation